

Junior Inside Sales

Full-time

Doorgroeimogelijkheden

Marktconform salaris

Wie zijn wij?

Automate the Boring, Engineer the Awesome!
Bij MOCS geloven wij erin dat de engineering industrie steeds verder wordt gedigitaliseerd en geautomatiseerd. Vanuit onze achtergrond in het leveren van ingenieursdiensten en het ontwikkelen van schaalbare producten is het SaaS platform Viktor ontstaan. Het platform is revolutionair in de wereld van ontwerp en engineering en neemt een vlucht binnen de zware industrieën.

Achtergrond

- Sales of marketing
- Je bent op zoek naar een baan waarin je jezelf kunt ontwikkelen en waarbij je het sales vak kan leren

Interesses

- Je houdt er van om in een technische en vooruitstrevende omgeving te werken
- Je hebt interesse in software en de ontwikkeling daarvan

Communicatie

- Vloeiend Nederlands
- Vloeiend Engels
- Zelfstandige werker
- Team player
- Wensen klanten begrijpen

Wat bieden wij?

- Kans om te werken aan interessante projecten met een grote verantwoordelijkheid
- Vrijheid om nieuwe projecten aan te brengen en nieuwe methodieken te ontwikkelen

"Het is een uitdagende mix van engineering en software ontwikkeling. Ook krijg je bij MOCS veel vrijheid en een grote verantwoordelijkheid."

Raoul de Jonge - Project engineer

"Ons zeer gemotiveerde team streeft naar de beste resultaten, waardoor het werken bij MOCS zowel uitdagend als inspirerend is"

Ir. Stijn Jansen - Project manager

Wat ga je doen?

Wij zoeken een Junior Inside Salesmedewerker die ons team komt versterken met de sales van onze software "Viktor". Je hebt een passie voor sales en het ontdekken van nieuwe markten. Verder ben je sociaal en heb je interesse in ondernemerschap. De functie houdt het volgende in:

- Je bent actief op inside sales samen met een senior sales consultant, de oprichter van het bedrijf en de developers van de software.
- Je ontwikkelt mee aan nieuwe marketingstrategieën voor "Viktor".
- Je bent actief op zoek naar prospects die "Viktor" kunnen gebruiken
- Je werkt mee om het sales traject verder te professionaliseren binnen MOCS
- Je communiceert met klanten en begrijpt hun wensen

Heb jij een achtergrond in sales met en ben je klaar voor een nieuwe uitdaging met een vleugje techniek? Wil je werken aan de sales van unieke software? Kom dan bij ons werken!

Stuur je CV en motivatie naar Babs van Dongen (HR@mocs.nl). Voor vragen met betrekking tot de functie kun je contact opnemen met Wouter Riedijk (wriedijk@mocs.nl) of +3115 744 0157)