

# Accountmanager

Full-time

Doorgroeimogelijkheden

Marktconform salaris

## Wie zijn wij?

Automate the Boring, Engineer the Awesome!  
Bij MOCS geloven wij erin dat de engineering industrie steeds verder wordt gedigitaliseerd en geautomatiseerd. Vanuit onze achtergrond in het leveren van ingenieursdiensten en het ontwikkelen van schaalbare producten is het SaaS platform Viktor ontstaan. Het platform is revolutionair in de wereld van ontwerp en engineering en neemt een vlucht binnen de zware industrieën.

### Achtergrond

- Resultaatgericht
- Ondernemend
- Affiniteit met techniek
- Commercieel sterk
- Klantgericht

### Interesses

- Je houdt ervan om in een technische en vooruitstrevende omgeving te werken
- Je hebt interesse in software en de ontwikkeling daarvan

### Wat bieden wij?

- Een verantwoordelijke, zelfstandige baan in een energiek bedrijf
- Kans om te werken aan interessante projecten met een grote verantwoordelijkheid
- Vrijheid om nieuwe projecten aan te brengen en nieuwe methodieken te ontwikkelen

"Het is een uitdagende mix van engineering en software ontwikkeling. Ook krijg je bij MOCS veel vrijheid en een grote verantwoordelijkheid."

Raoul de Jonge - Project engineer

"Ons zeer gemotiveerde team streeft naar de beste resultaten, waardoor het werken bij MOCS zowel uitdagend als inspirerend is"

Ir. Stijn Jansen - Project manager

## Wat ga je doen?

Wij zoeken een Accountmanager die ons team komt versterken met de sales van onze software "Viktor". Het accountmanagement is gericht op het actief onderhouden van contacten met bestaande opdrachtgevers en het acquireren van nieuwe klanten. De functie houdt het volgende in:

- Je houdt ontwikkelingen in de markt in de gaten
- Je ontwikkelt mee aan nieuwe marketingstrategieën voor "Viktor".
- Je bent actief op zoek naar prospects die "Viktor" kunnen gebruiken
- Vanuit technische achtergrond informeren (en demonstreren) van onze producten
- Je werkt mee om het sales traject verder te professionaliseren binnen MOCS
- Je bent verantwoordelijk voor after-sales en customer happiness

Heb jij een achtergrond in sales met en ben je klaar voor een nieuwe uitdaging met een vleugje techniek? Wil je werken aan de sales van unieke software? Kom dan bij ons werken!

Stuur je CV en motivatie naar Babs van Dongen ([HR@mocs.nl](mailto:HR@mocs.nl)). Voor vragen met betrekking tot de functie kun je contact opnemen met Wouter Riedijk [wriedijk@mocs.nl](mailto:wriedijk@mocs.nl) of +3115 744 0157)